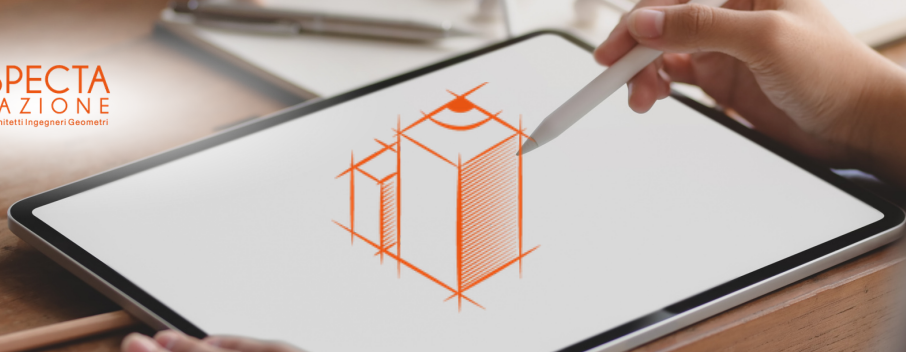




SISTEMI IBRIDI INTELLIGENTI: IL CONTO TERMICO 3.0 COME STRUMENTO DI VENDITA, SERVIZI E GESTIONE DINAMICA DELLE FONTI ENERGETICHE

EVENTO GRATUITO IN DIRETTA WEB - 2 CFP

**Mercoledì 8 Luglio 2026
dalle 14:30 alle 16:30
in diretta web live**

L'evento digitale fornisce ai professionisti tecnici una visione completa dei sistemi ibridi di nuova generazione: dalle logiche avanzate di gestione dinamica delle fonti energetiche – COP di indifferenza, logiche dinamiche AND e OR sul driver COP, firma energetica – fino al loro inquadramento nel nuovo Conto Termico 3.0. La seconda parte approfondisce gli interventi incentivabili del titolo III.B, il calcolo dell'incentivo step-by-step e l'utilizzo del Conto Termico 3.0 come leva commerciale per la vendita di sistemi complessi e ad alto valore, con focus sulle soluzioni R32 e R290 e sulla gestione dell'ACS. I contenuti combinano metodologia di dimensionamento, analisi di case history reali e strumenti operativi a supporto di progettisti e installatori.

2 Crediti Formativi Professionali per Architetti (corso): per il riconoscimento dei CFP è necessario seguire l'evento per l'intera durata. Coloro che non seguiranno l'evento per tutte le ore di diretta non si vedranno attribuiti i CFP.

I crediti formativi maturati verranno comunicati all'Ordine che provvederà all'assegnazione entro 60 giorni dalla data dell'evento.

PROGRAMMA

14:30

Apertura dei lavori

Alessandro Bertocchi – Prospecta Formazione

14:35

Prima parte — Sistemi ibridi: logiche avanzate di gestione delle fonti energetiche

Ing. Enrico Schiesaro – Ingegnere Meccanico, Progettista e Consulente Tecnico, Esperto in gestione dell'energia UNI 11339
Logiche base e avanzate: stato dell'arte

- Logiche dinamiche AND e OR su driver COP
- COP di indifferenza: variabili di progetto e metodologia di calcolo
- Dal calcolo teorico al case history reale
- Firma energetica: definizione e impatto sulle scelte progettuali
- Case history applicativi

15:35

Seconda parte — Conto Termico 3.0 per sistemi ibridi: strumenti commerciali e opportunità

Ing. Alberto Alberghini – Presales Engineer, Baltur S.p.A.

Introduzione sugli interventi incentivabili del titolo III con focus sul titolo III.B

- Sistemi ibridi Factory Made, bivalenti e add-on: requisiti, definizioni e differenze applicative
- Il Conto Termico 3.0 come leva commerciale per la vendita di sistemi complessi e ad alto valore
- Calcolo dell'incentivo step-by-step: analisi economica di diversi scenari
- Soluzioni R32 e R290: logiche, schemi funzionali e gestione dell'ACS
- Strumenti Baltur a supporto di progettisti e installatori

16:20

Sessione Q&A

Domande al panel dei relatori

16:30

Chiusura dei lavori

Alessandro Bertocchi – Prospecta Formazione